

Offre d'emploi

Technico-Commercial Itinérant (H/F) CDI

IKV TRIBOLOGIE conçoit, fabrique et distribue des lubrifiants de haute performance parfaitement adaptés aux cahiers des charges les plus sévères et aux applications industrielles les plus diverses. Depuis plus de 20 ans IKV Tribologie se positionne comme un expert auprès des plus grandes entreprises mondiales et consacre une grande partie de ses ressources au développement de nouveaux produits et participe activement aux évolutions technologiques et environnementales qui seront celles de demain.

Description du poste :

Rattaché à la Direction des Opérations et basé dans la région Sud-Est, vous serez en charge de prospecter sur un secteur à fort potentiel pour assurer son développement en accord avec la stratégie commerciale du groupe et les objectifs définis.

Profil

- Expérience minimum de 3 ans sur un poste similaire, idéalement dans la vente de produits et solutions techniques en milieu industriel.
- Bonnes connaissances en mécanique, et si possible en huiles, graisses et lubrifiants
- Une expérience dans le domaine des pièces détachées ou consommables chimiques serait un vrai plus
- Intérêt pour les produits techniques
- Aisance relationnelle
- Organisation
- Autonomie

Conditions

- CDI – Statut cadre forfait jour
- Rémunération : fixe + commissions / Véhicule de fonction
- Siège basé à Saint Donat sur l'Herbasse (26)
- Merci d'adresser votre dossier de candidature (cv + lettre de motivation) sous la référence 2022_12_TECHCOMM à mailbox@ikv.fr